



BUSY SUMMER

Seminarartikel:

Is there an option?

Stufe nach dem Referenzrahmen:

B1

Kursziele:

Auch mit sprachlichen Grundkenntnissen effektiv in geschäftlichen Situationen verhandeln können

Inhalte:

Typische Ausdrucksweisen für die unterschiedlichen Phasen einer Verhandlung:

- Small Talk, Gesprächseröffnung
- Zielsetzung
- Ausgangspositionen
- Verhandeln
- Angebote und Gegenangebote
- Einigung erzielen
- Abschließen
- Die Verhandlung beenden

Außerdem:

- Strategien zum Vermeiden und Überwinden von Missverständnissen
- Interkulturelle Unterschiede bei Verhandlungen

Abschluss-Prüfung, wenn gewünscht:

B1 Business English



Fokus Sprachen & Seminare Stuttgart
Probststraße 17 D-70567 Stuttgart
Tel: 0711-794 721 90 Fax: 0711-794 721 99
www.fokusstuttgart.de E-Mail: info@fokusstuttgart.de